

Apresentação

A rotina **147 – Custo/ Venda/ Lucro** tem o objetivo de acompanhar o custo, vendas faturadas e lucros de mercadorias, através da visualização e emissão de relatórios, onde serão apresentadas informações do estoque atual, venda dia e venda acumulada, sob diversos aspectos: por departamento, fornecedor, comprador e distribuição.

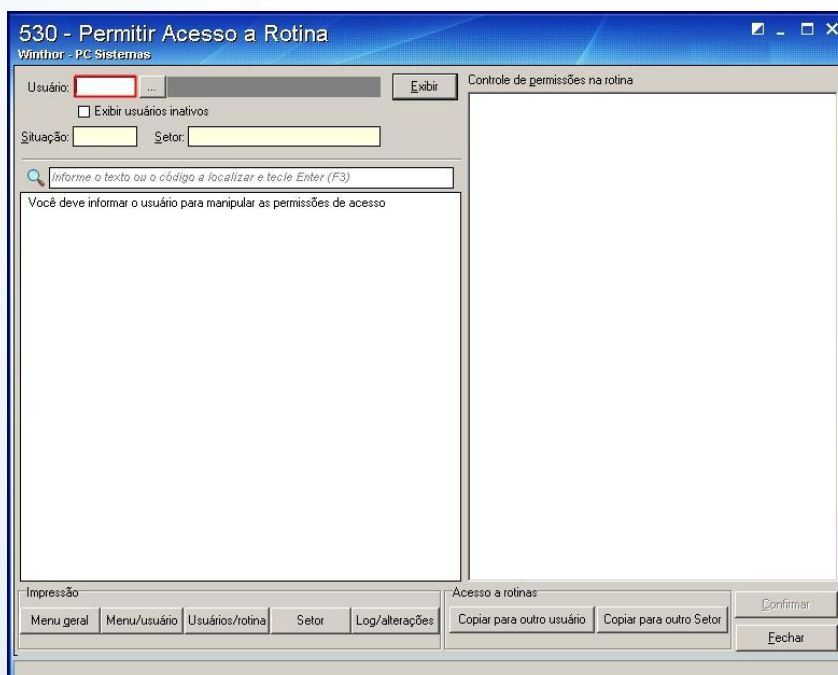
Abaixo, descrição da criação e das últimas alterações efetuadas no documento especificando, a data, a versão e o comentário da alteração realizada

Data	Versão	Comentário
06/12/2013	v.1.0	Criação do documento
06/10/2014	v.1.1	Incluídas imagens no tutorial e melhor detalhamento do processo

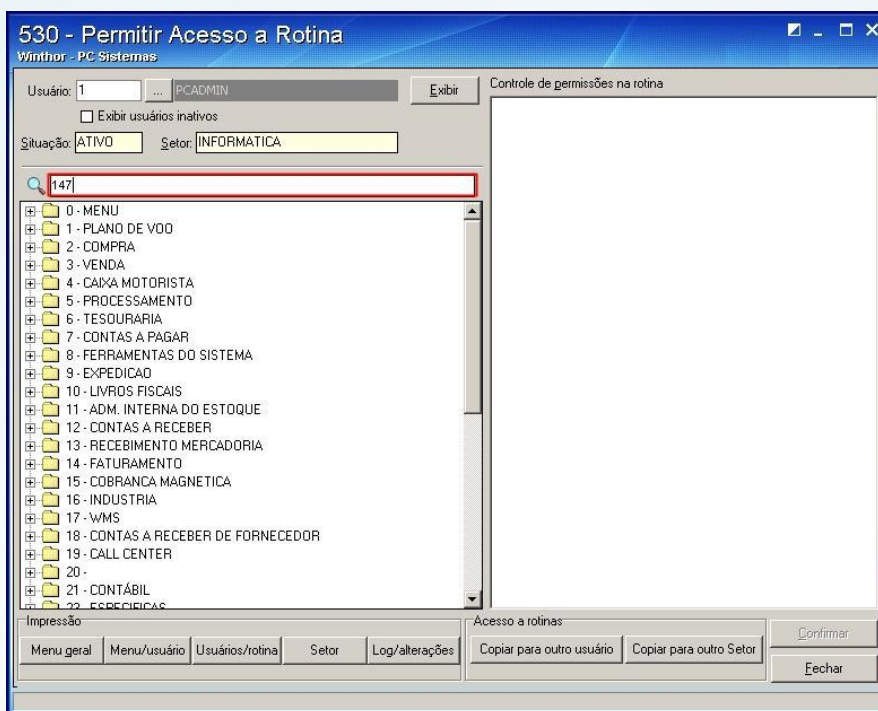
1. Procedimentos iniciais

Antes de utilizar a rotina **147** é necessário dar permissão de acesso através das rotinas **530 – Permissão de Acesso a Rotina**, **131 – Permitir Acesso a Dados** e **132 – Parâmetros da presidência**.

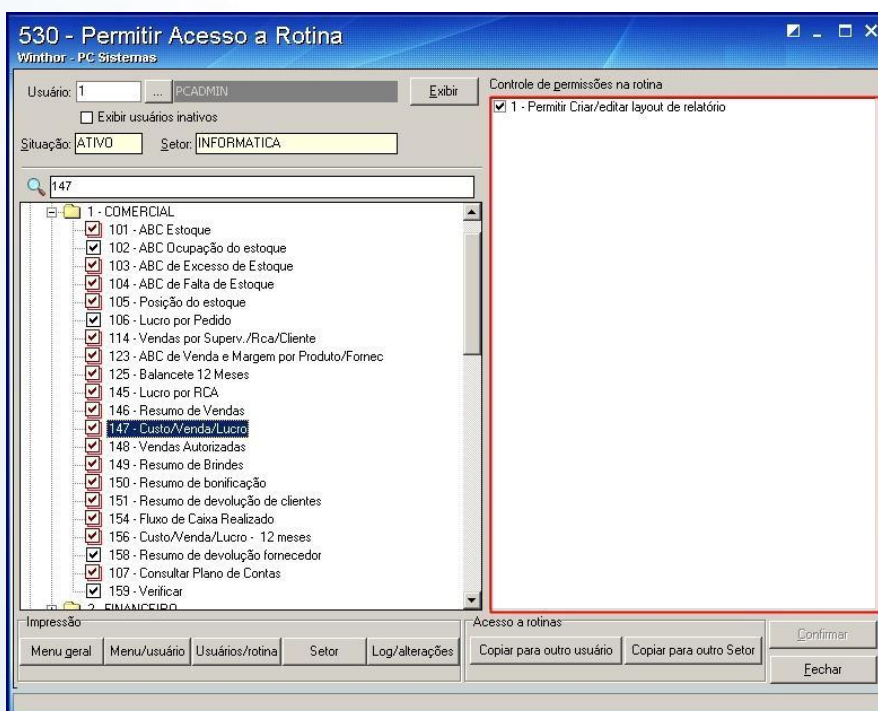
- 1) Acesse a rotina **530 – Permitir Acesso a Rotina**, informe o **Usuário** e Pressione **Enter**;



1.1) Informe a rotina **147** no campo de pesquisa e pressione **Enter**;



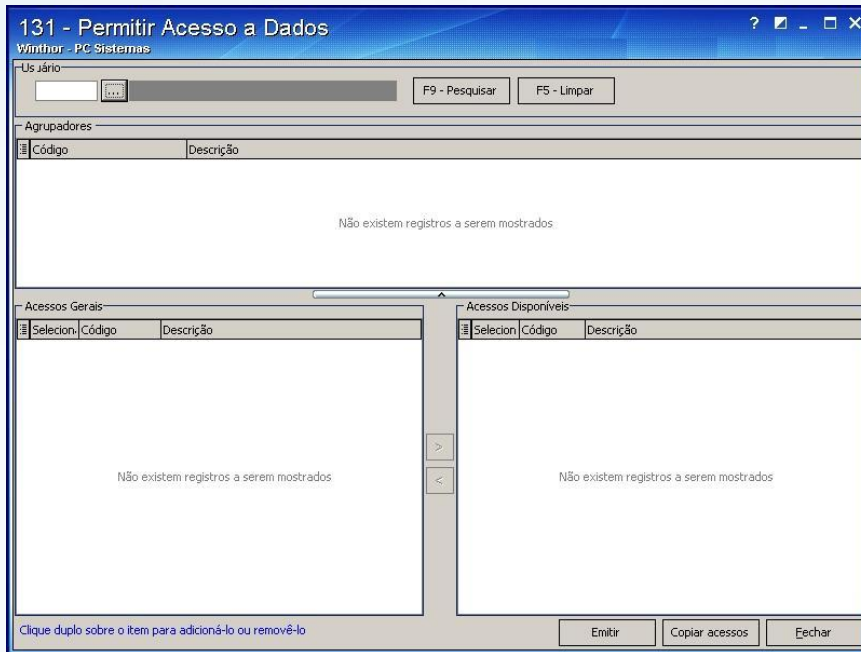
1.2) Marque a opção **Permitir Criar/editar layout de relatório** da caixa **Controle de permissões** na rotina;



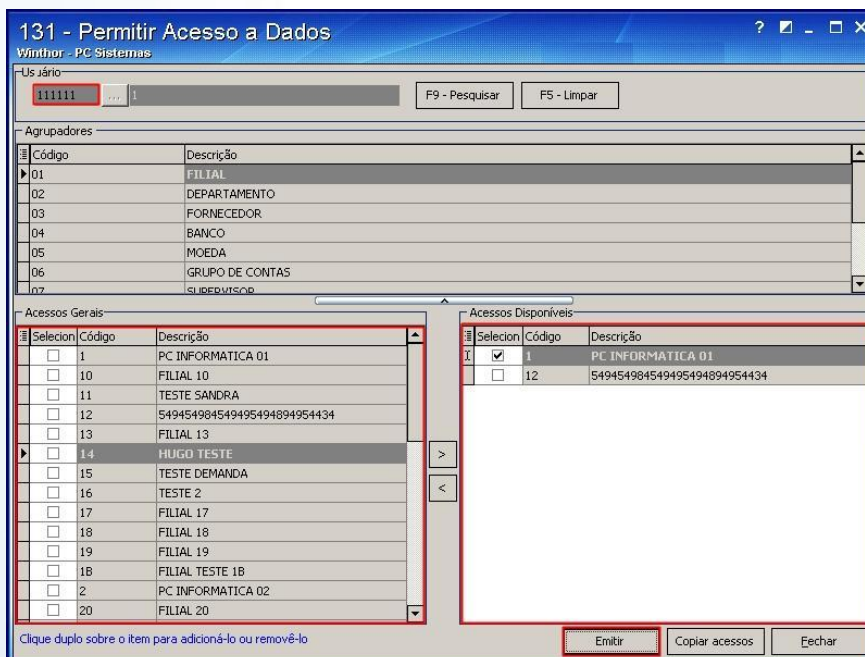
1.3) Pressione **Confirmar**;



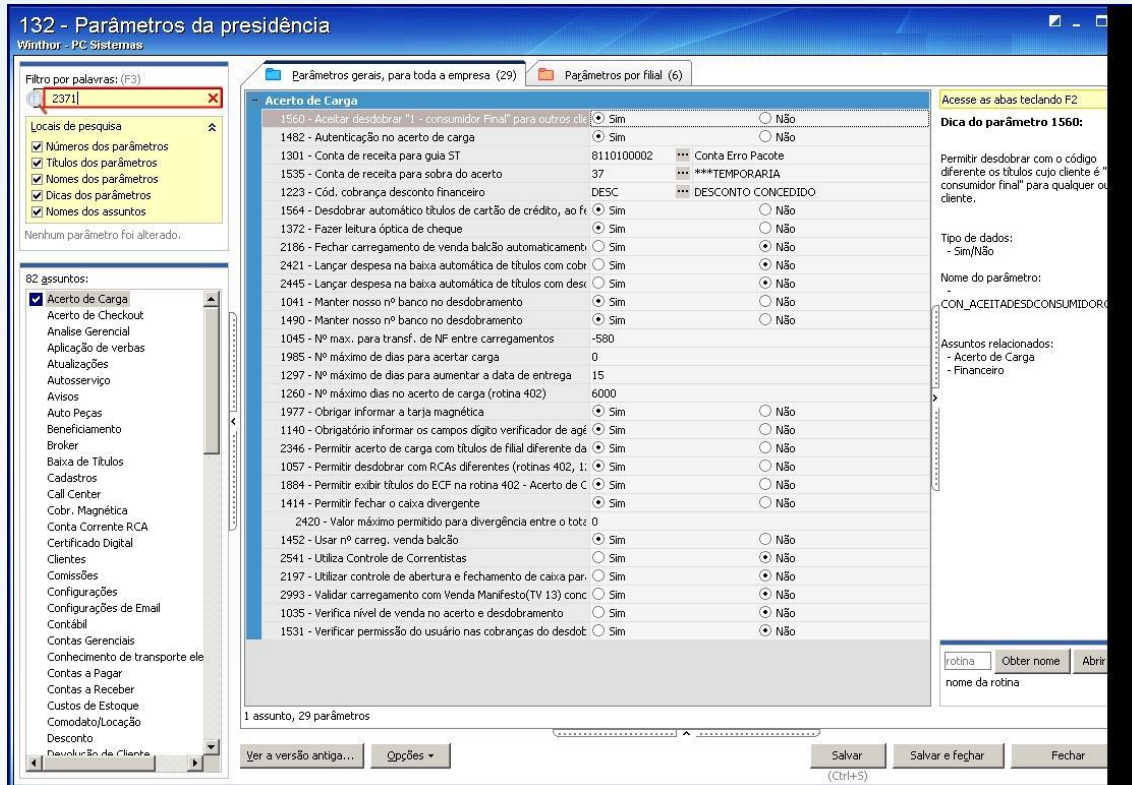
2) Acesse a rotina **131 – Permitir acesso a dados**;



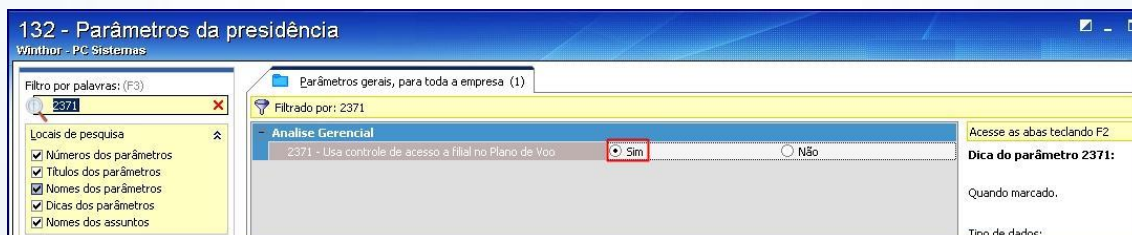
2.1) Preencha os filtros e campos conforme necessidade para conceder permissão de acesso e pressione **Emitir**;



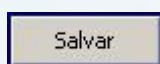
- 3) Acesse a rotina 132 – **Parâmetros da presidência**, informe **2371** no campo de pesquisa e pressione **Enter**;



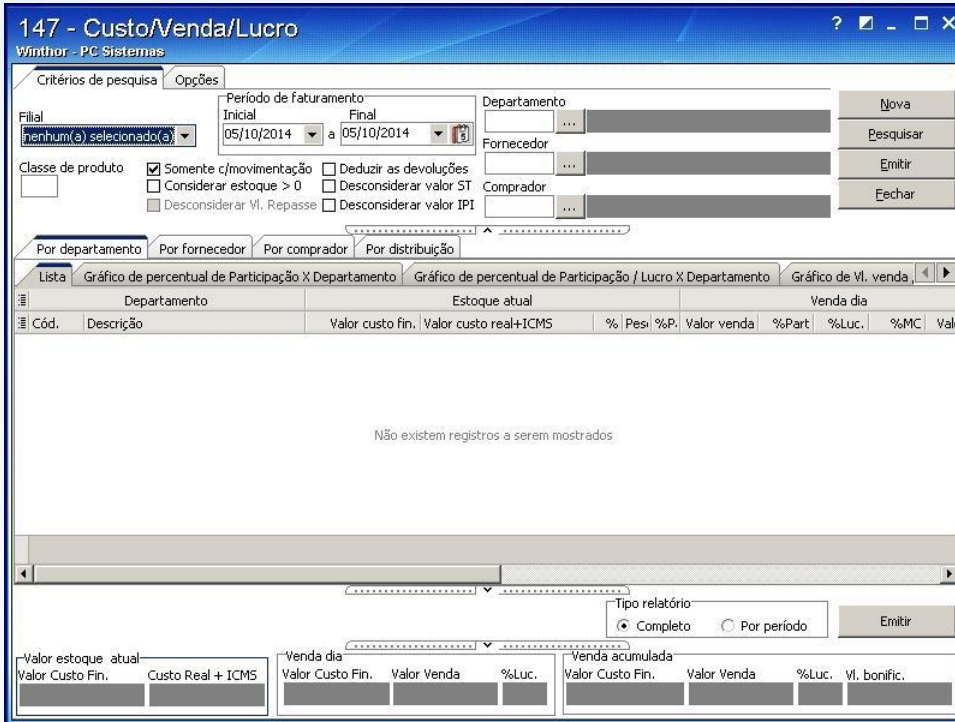
- 3.1) Marque **Sim** no parâmetro 2371 – **Usa Controle de acesso a filial no Plano de voo**;



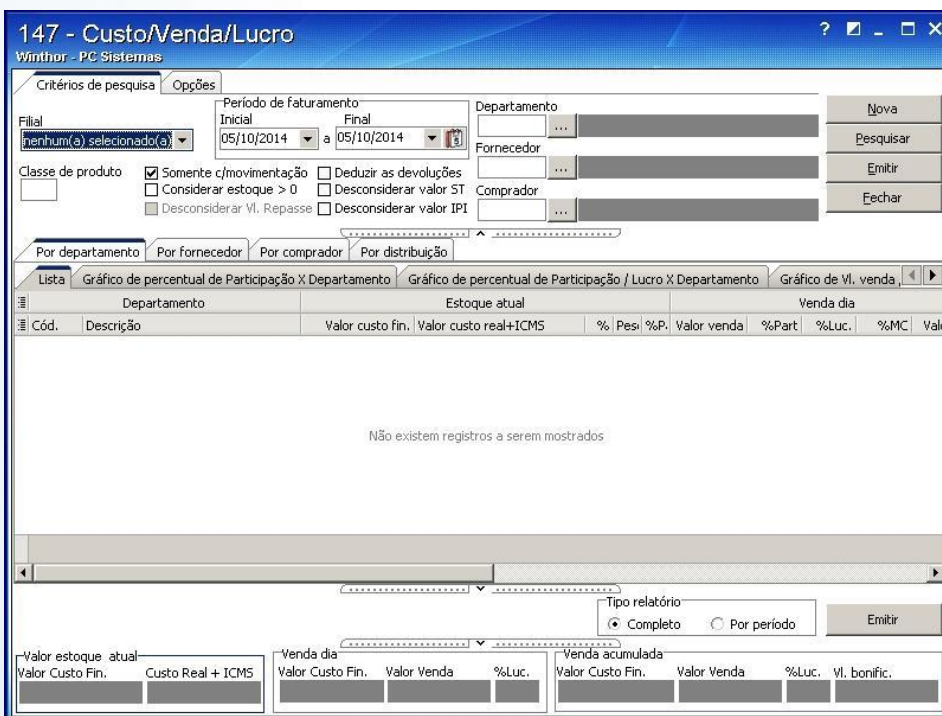
- 3.2) Pressione **Salvar**;



2. Parâmetros da rotina 147

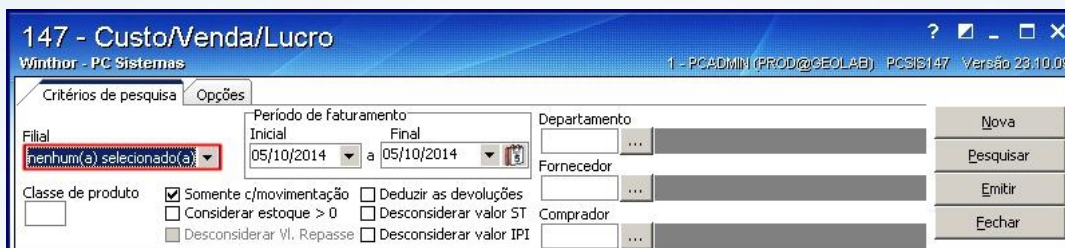


Na tela inicial da rotina temos a aba **Critérios de pesquisa**;

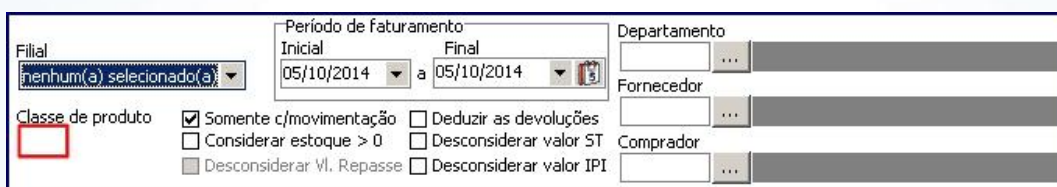


Onde:

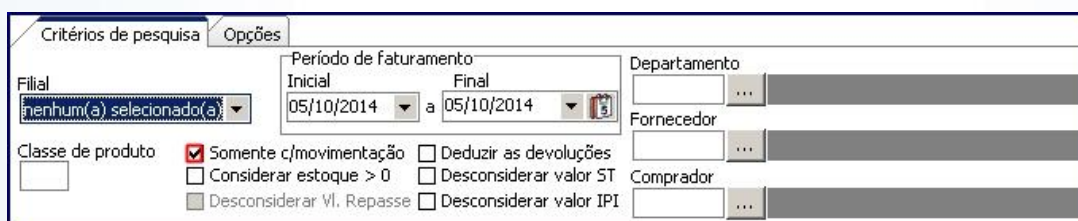
Filial é utilizado para selecionar uma ou mais filiais que deseja visualizar e/ou emitir relatório dos itens faturados;



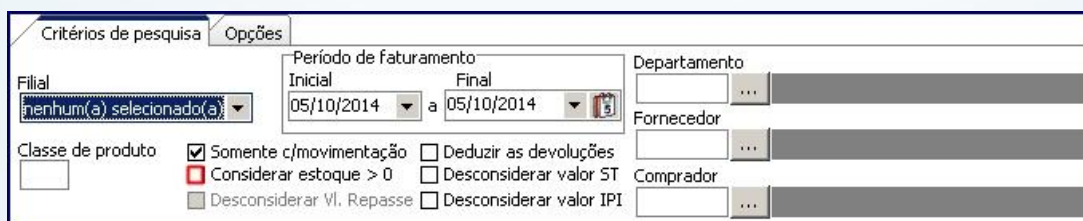
Classe de produto é utilizado para informar a classe dos produtos, de acordo com o cadastro e definições de classes criadas pelo usuário na rotina **203 – Cadastrar Produto**;



A opção **Somente c/movimentação**, apresenta os produtos com movimentação de venda ou faturamento;



A opção **Considerar estoque > 0** exibe na planilha de todas as sub abas somente os produtos que possuem estoque atual;



A opção **Deduzir as devoluções** quando marcada deduz as devoluções nos resultados exibidos nas grids onde:

Valor Venda = Valor de vendas faturadas – valor de devoluções

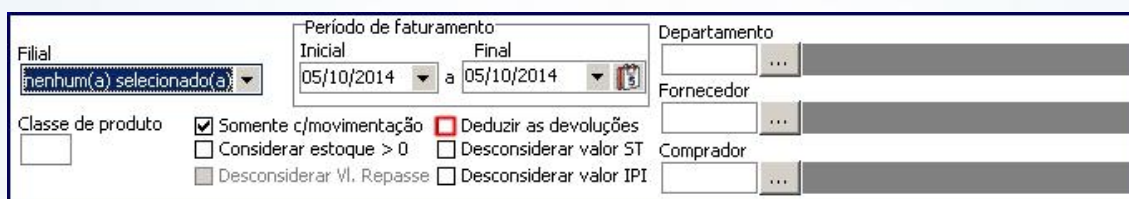
Valor CMV = Valor de CMV faturadas – Valor de CMV devoluções

Valor Lucro = Valor renda – Valor CMV

% Lucro = Valor Lucro / Valor venda

Quantidade Venda = quantidade faturada – quantidade devolvida

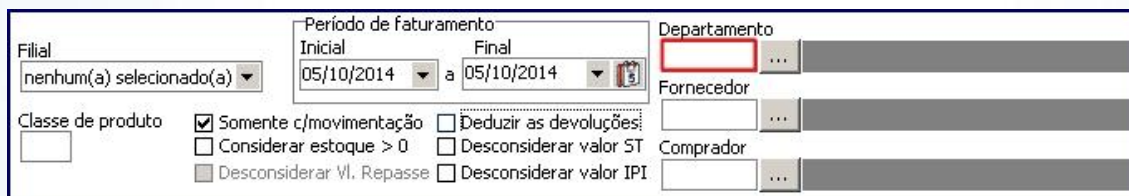
Peso Bruto = Quantidade venda x Peso produto



The screenshot shows a search criteria form with the following fields and options:

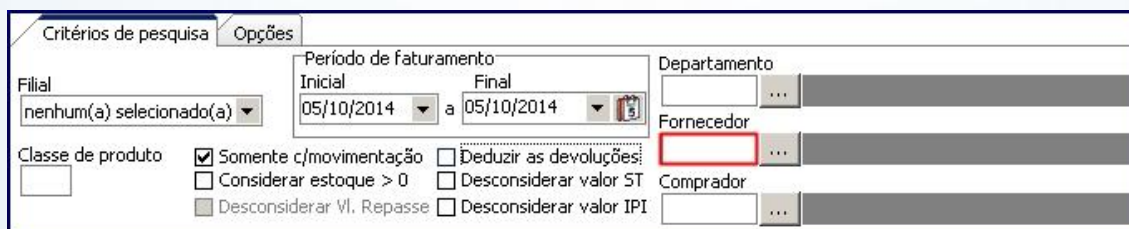
- Filial:** dropdown menu with "nenhum(a) selecionado(a)" selected.
- Período de faturamento:** Initial date: 05/10/2014, Final date: 05/10/2014.
- Departamento:** empty dropdown.
- Fornecedor:** empty dropdown.
- Comprador:** empty dropdown.
- Classe de produto:** empty dropdown.
- Options:**
 - Somente c/movimentação
 - Considerar estoque > 0
 - Desconsiderar Vl. Repasse
 - Deduzir as devoluções
 - Desconsiderar valor ST
 - Desconsiderar valor IPI

A caixa **Departamento** é utilizada para informar ou selecionar o departamento dos produtos vendidos e faturados que deseja visualizar ou emitir relatório;



The screenshot shows the same search criteria form as above, but with the **Departamento** dropdown menu highlighted by a red box.

A caixa **Fornecedor** é utilizada para informar ou selecionar o fornecedor que deseja visualizar ou emitir relatório dos produtos vendidos e faturados.;



The screenshot shows the same search criteria form as above, but with the **Fornecedor** dropdown menu highlighted by a red box.

A caixa **Comprador** é utilizada para informar ou selecionar o comprador que deseja visualizar ou emitir relatório dos produtos vendidos e faturados;

Critérios de pesquisa
Opções

Filial
nenhum(a) selecionado(a) ▼

Classe de produto
[]

Período de faturamento

Inicial: 05/10/2014 a Final: 05/10/2014

Somente c/movimentação Deduzir as devoluções!
 Considerar estoque > 0 Desconsiderar valor ST
 Desconsiderar vl. Repasse Desconsiderar valor IPI

Departamento
[] ...

Fornecedor
[] ...

Comprador
[] ...

A caixa **Período de faturamento** é utilizada para informar ou selecionar a data Inicial e Final do faturamento dos itens;

Critérios de pesquisa
Opções

Filial
nenhum(a) selecionado(a) ▼

Classe de produto
[]

Período de faturamento

Inicial: 05/10/2014 a Final: 05/10/2014

Somente c/movimentação Deduzir as devoluções!
 Considerar estoque > 0 Desconsiderar valor ST
 Desconsiderar vl. Repasse Desconsiderar valor IPI

Departamento
[] ...

Fornecedor
[] ...

Comprador
[] ...

A aba **Opções** é utilizada para determinar a visualização e apresentação das informações no relatório através das caixas Tipo **relatório**, **Ordenar por** e **Qtde de itens**;

147 - Custo/Venda/Lucro
Winthor - PC Sistemas

Critérios de pesquisa
Opções

Tipo relatório

Classificação ABC

Analítico agrupado por depto./seção

Analítico agrupado por comprador

Prev.Diaria por departamento

Prev.Diaria por comprador

Ordenar por

Código

Descrição

Valor venda mês

Valor venda dia

%MC mês

Valor estoque

Classe produto

%Lucro mês

Qtde de itens

Todos

Definir qtde.

Nova

Pesquisar

Emitir

Fechar

Por departamento
Por fornecedor
Por comprador
Por distribuição

Lista
Gráfico de percentual de Participação X Departamento
Gráfico de percentual de Participação / Lucro X Departamento
Gráfico de vl. venda

Departamento		Estoque atual		Venda dia						
Cód.	Descrição	Valor custo fin.	Valor custo real+ICMS	% Pes	%P.	Valor venda	%Part	%Luc.	%MC	Valc
Não existem registros a serem mostrados										

Tipo relatório

Completo Por período

Emitir

Valor estoque atual

Valor Custo Fin. Custo Real + ICMS

Venda dia

Valor Custo Fin. Valor Venda %Luc.

Venda acumulada

Valor Custo Fin. Valor Venda %Luc. vl. bonific.

A caixa **Tipo relatório** é utilizada para especificar os relatórios a serem emitidos;

Critérios de pesquisa	Opções
Tipo relatório <input checked="" type="radio"/> Classificação ABC <input type="radio"/> Analítico agrupado por depto./seção <input type="radio"/> Analítico agrupado por comprador <input type="radio"/> Prev.Diaria por departamento <input type="radio"/> Prev.Diaria por comprador	Ordenar por <input type="radio"/> Código <input type="radio"/> Descrição <input checked="" type="radio"/> Valor venda mês <input type="radio"/> Valor venda dia <input type="radio"/> %MC mês <input type="radio"/> Valor estoque <input type="radio"/> Classe produto <input type="radio"/> %Lucro mês
Qtde de itens <input checked="" type="radio"/> Todos <input type="radio"/> Definir qtde.	

Se marcar a opção **Classificação ABC**, os produtos serão apresentados no relatório conforme classificação dos produtos na rotina;

Critérios de pesquisa	Opções
Tipo relatório <input checked="" type="radio"/> Classificação ABC <input type="radio"/> Analítico agrupado por depto./seção <input type="radio"/> Analítico agrupado por comprador <input type="radio"/> Prev.Diaria por departamento <input type="radio"/> Prev.Diaria por comprador	Ordenar por <input type="radio"/> Código <input type="radio"/> Descrição <input checked="" type="radio"/> Valor venda mês <input type="radio"/> Valor venda dia <input type="radio"/> %MC mês <input type="radio"/> Valor estoque <input type="radio"/> Classe produto <input type="radio"/> %Lucro mês
Qtde de itens <input checked="" type="radio"/> Todos <input type="radio"/> Definir qtde.	

Caso marque a opção **Analítico agrupado por depto/seção**, as informações serão apresentadas de forma agrupada aos seus respectivos compradores;

Critérios de pesquisa	Opções
Tipo relatório <input type="radio"/> Classificação ABC <input checked="" type="radio"/> Analítico agrupado por depto./seção <input type="radio"/> Analítico agrupado por comprador <input type="radio"/> Prev.Diaria por departamento <input type="radio"/> Prev.Diaria por comprador	Ordenar por <input type="radio"/> Código <input type="radio"/> Descrição <input checked="" type="radio"/> Valor venda mês <input type="radio"/> Valor venda dia <input type="radio"/> %MC mês <input type="radio"/> Valor estoque <input type="radio"/> Classe produto <input type="radio"/> %Lucro mês
Qtde de itens <input checked="" type="radio"/> Todos <input type="radio"/> Definir qtde.	

Caso marque a opção **Analítico agrupado por comprador** as informações de vendas filtradas por região serão apresentadas de forma agrupada por comprador;

Critérios de pesquisa	Opções
Tipo relatório <input type="radio"/> Classificação ABC <input type="radio"/> Analítico agrupado por depto./seção <input checked="" type="radio"/> Analítico agrupado por comprador <input type="radio"/> Prev.Diaria por departamento <input type="radio"/> Prev.Diaria por comprador	Ordenar por <input type="radio"/> Código <input type="radio"/> Descrição <input checked="" type="radio"/> Valor venda mês <input type="radio"/> Valor venda dia <input type="radio"/> %MC mês <input type="radio"/> Valor estoque <input type="radio"/> Classe produto <input type="radio"/> %Lucro mês
Qtde de itens <input checked="" type="radio"/> Todos <input type="radio"/> Definir qtde.	

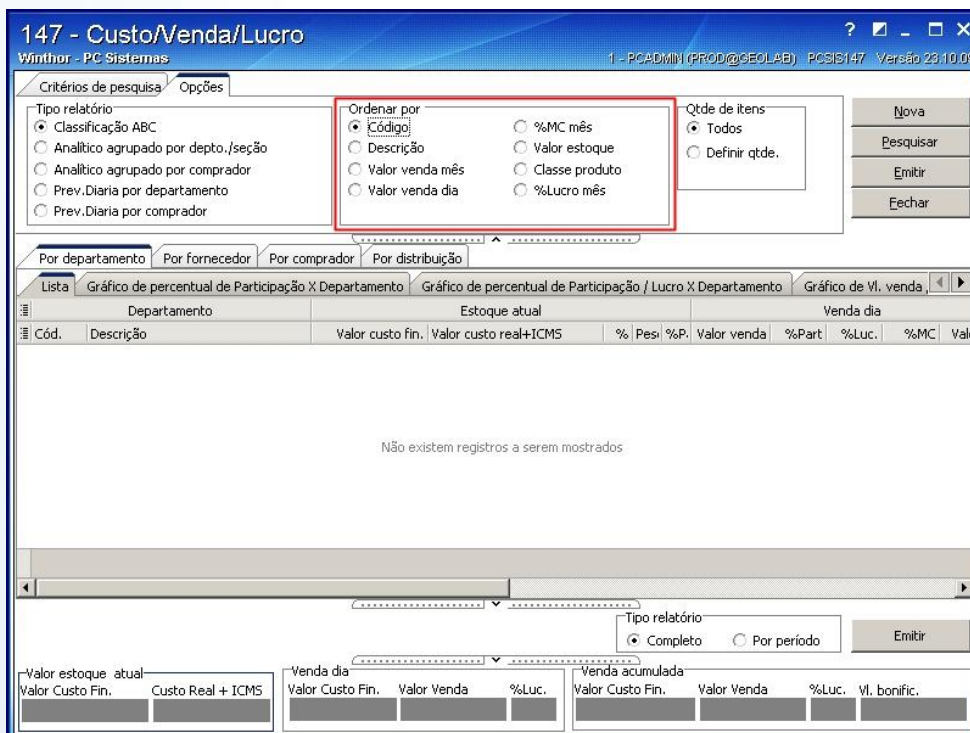
A opção **Prev.Diária por departamento** quando marcada, apresenta as informações de venda filtradas por região, sendo de forma agrupada por departamento;

Critérios de pesquisa		Opções	
Tipo relatório <input type="radio"/> Classificação ABC <input type="radio"/> Analítico agrupado por depto./seção <input type="radio"/> Analítico agrupado por comprador <input checked="" type="radio"/> Prev.Diária por departamento <input type="radio"/> Prev.Diária por comprador		Ordenar por <input type="radio"/> Código <input type="radio"/> Descrição <input checked="" type="radio"/> Valor venda mês <input type="radio"/> Valor venda dia <input type="radio"/> %MC mês <input type="radio"/> Valor estoque <input type="radio"/> Classe produto <input type="radio"/> %Lucro mês	
		Qtde de itens <input checked="" type="radio"/> Todos <input type="radio"/> Definir qtde.	

A opção **Prev.Diária por comprador** apresenta as informações de venda filtradas por região, sendo agrupadas por comprador;

Tipo relatório <input type="radio"/> Classificação ABC <input type="radio"/> Analítico agrupado por depto./seção <input type="radio"/> Analítico agrupado por comprador <input type="radio"/> Prev.Diária por departamento <input checked="" type="radio"/> Prev.Diária por comprador		Ordenar por <input type="radio"/> Código <input type="radio"/> Descrição <input checked="" type="radio"/> Valor venda mês <input type="radio"/> Valor venda dia <input type="radio"/> %MC mês <input type="radio"/> Valor estoque <input type="radio"/> Classe produto <input type="radio"/> %Lucro mês	
		Qtde de itens <input checked="" type="radio"/> Todos <input type="radio"/> Definir qtde.	

A caixa **Ordenar por** é utilizada para determinar a ordem das informações;



147 - Custo/Venda/Lucro
Winthor - PC Sistemas 1 - PCADMIN (PROD@GEOLAB) PCS147 Versão 23/10/08

Critérios de pesquisa Opções

Tipo relatório
 Classificação ABC
 Analítico agrupado por depto./seção
 Analítico agrupado por comprador
 Prev.Diária por departamento
 Prev.Diária por comprador

Ordenar por
 Código
 Descrição
 Valor venda mês
 Valor venda dia
 %MC mês
 Valor estoque
 Classe produto
 %Lucro mês

Qtde de itens
 Todos
 Definir qtde.

Nova
Pesquisar
Emitir
Fechar

Por departamento Por fornecedor Por comprador Por distribuição

Lista Gráfico de percentual de Participação X Departamento Gráfico de percentual de Participação / Lucro X Departamento Gráfico de Vl. venda

Departamento		Estoque atual			Venda dia		
Cód.	Descrição	Valor custo fin.	Valor custo real+ICMS	% Pes	%P.	Valor venda	%Part %Luc. %MC Valc
Não existem registros a serem mostrados							

Tipo relatório
 Completo
 Por período
 Emitir

Valor estoque atual
 Valor Custo Fin. Custo Real + ICMS

Venda dia
 Valor Custo Fin. Valor Venda %Luc.

Venda acumulada
 Valor Custo Fin. Valor Venda %Luc. Vl. bonific.

A opção **Código** apresenta os produtos e relatórios por seus códigos na planilha em ordem crescente;

Critérios de pesquisa		Opções	
Tipo relatório <input checked="" type="radio"/> Classificação ABC <input type="radio"/> Analítico agrupado por depto./seção <input type="radio"/> Analítico agrupado por comprador <input type="radio"/> Prev.Diaria por departamento <input type="radio"/> Prev.Diaria por comprador		Ordenar por <input checked="" type="radio"/> Código <input type="radio"/> Descrição <input type="radio"/> Valor venda mês <input type="radio"/> Valor venda dia <input type="radio"/> %MC mês <input type="radio"/> Valor estoque <input type="radio"/> Classe produto <input type="radio"/> %Lucro mês	
		Qtde de itens <input checked="" type="radio"/> Todos <input type="radio"/> Definir qtde.	

A opção **Descrição** apresenta as informações por sua descrição em ordem alfabética e crescente;

Critérios de pesquisa		Opções	
Tipo relatório <input checked="" type="radio"/> Classificação ABC <input type="radio"/> Analítico agrupado por depto./seção <input type="radio"/> Analítico agrupado por comprador <input type="radio"/> Prev.Diaria por departamento <input type="radio"/> Prev.Diaria por comprador		Ordenar por <input type="radio"/> Código <input checked="" type="radio"/> Descrição <input type="radio"/> Valor venda mês <input type="radio"/> Valor venda dia <input type="radio"/> %MC mês <input type="radio"/> Valor estoque <input type="radio"/> Classe produto <input type="radio"/> %Lucro mês	
		Qtde de itens <input checked="" type="radio"/> Todos <input type="radio"/> Definir qtde.	

A opção **Valor venda mês** apresenta as informações por valor total de venda dos produtos no mês em ordem crescente;

Critérios de pesquisa		Opções	
Tipo relatório <input checked="" type="radio"/> Classificação ABC <input type="radio"/> Analítico agrupado por depto./seção <input type="radio"/> Analítico agrupado por comprador <input type="radio"/> Prev.Diaria por departamento <input type="radio"/> Prev.Diaria por comprador		Ordenar por <input type="radio"/> Código <input type="radio"/> Descrição <input checked="" type="radio"/> Valor venda mês <input type="radio"/> Valor venda dia <input type="radio"/> %MC mês <input type="radio"/> Valor estoque <input type="radio"/> Classe produto <input type="radio"/> %Lucro mês	
		Qtde de itens <input checked="" type="radio"/> Todos <input type="radio"/> Definir qtde.	

A opção **Valor venda dia** apresenta as informações por valor total em ordem crescente de venda dos produtos, referente ao dia informado pelo usuário;

Critérios de pesquisa		Opções	
Tipo relatório <input checked="" type="radio"/> Classificação ABC <input type="radio"/> Analítico agrupado por depto./seção <input type="radio"/> Analítico agrupado por comprador <input type="radio"/> Prev.Diaria por departamento <input type="radio"/> Prev.Diaria por comprador		Ordenar por <input type="radio"/> Código <input type="radio"/> Descrição <input type="radio"/> Valor venda mês <input checked="" type="radio"/> Valor venda dia <input type="radio"/> %MC mês <input type="radio"/> Valor estoque <input type="radio"/> Classe produto <input type="radio"/> %Lucro mês	
		Qtde de itens <input checked="" type="radio"/> Todos <input type="radio"/> Definir qtde.	

A opção **%MC** mês apresenta as informações por sua margem de contribuição em ordem decrescente ;

Critérios de pesquisa	Opções
Tipo relatório <input checked="" type="radio"/> Classificação ABC <input type="radio"/> Analítico agrupado por depto./seção <input type="radio"/> Analítico agrupado por comprador <input type="radio"/> Prev.Diaria por departamento <input type="radio"/> Prev.Diaria por comprador	Ordenar por <input type="radio"/> Código <input type="radio"/> Descrição <input type="radio"/> Valor venda mês <input type="radio"/> Valor venda dia <input checked="" type="radio"/> %MC mês <input type="radio"/> Valor estoque <input type="radio"/> Classe produto <input type="radio"/> %Lucro mês
Qtde de itens <input checked="" type="radio"/> Todos <input type="radio"/> Definir qtde.	

A opção **Valor estoque** apresenta os produtos por seu valor total no estoque em ordem decrescente;

Critérios de pesquisa	Opções
Tipo relatório <input checked="" type="radio"/> Classificação ABC <input type="radio"/> Analítico agrupado por depto./seção <input type="radio"/> Analítico agrupado por comprador <input type="radio"/> Prev.Diaria por departamento <input type="radio"/> Prev.Diaria por comprador	Ordenar por <input type="radio"/> Código <input type="radio"/> Descrição <input type="radio"/> Valor venda mês <input type="radio"/> Valor venda dia <input type="radio"/> %MC mês <input checked="" type="radio"/> Valor estoque <input type="radio"/> Classe produto <input type="radio"/> %Lucro mês
Qtde de itens <input checked="" type="radio"/> Todos <input type="radio"/> Definir qtde.	

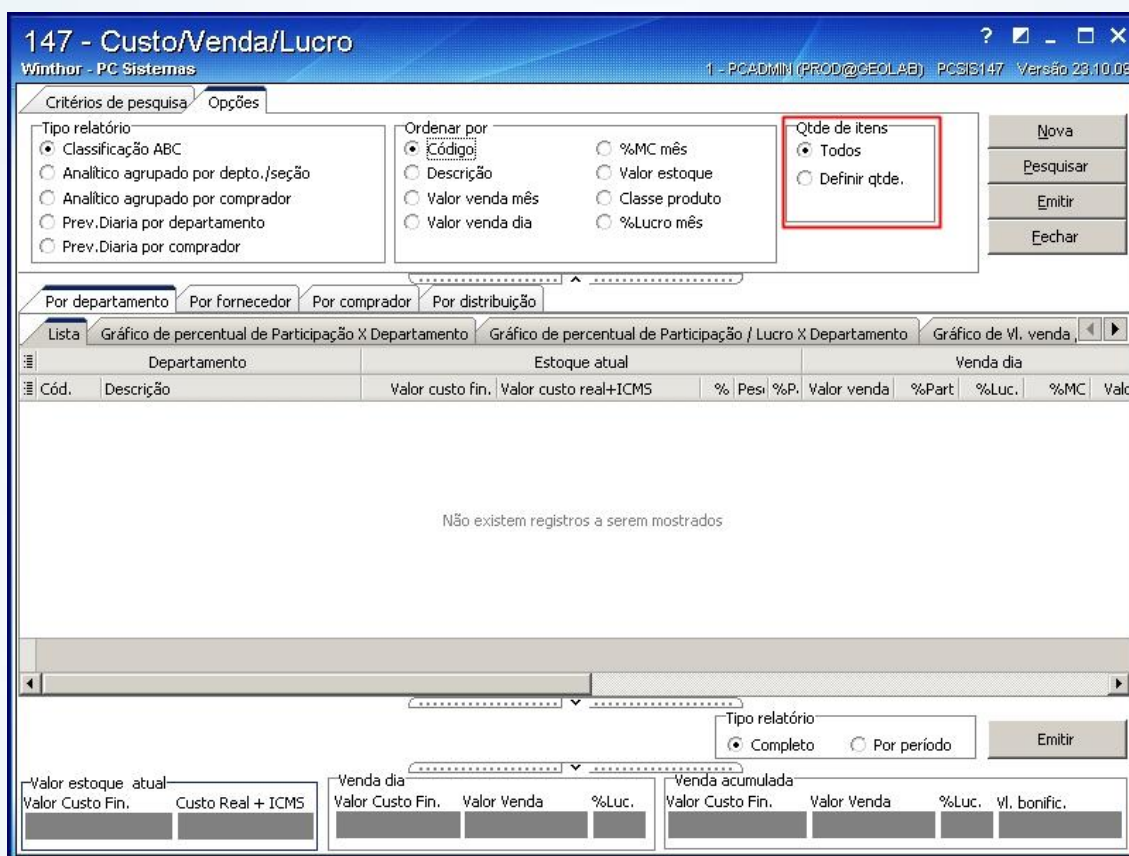
A opção **Classe produto** apresenta os produtos pela classe dos itens cadastrados na rotina **203 – Cadastrar Produto**;

Critérios de pesquisa	Opções
Tipo relatório <input checked="" type="radio"/> Classificação ABC <input type="radio"/> Analítico agrupado por depto./seção <input type="radio"/> Analítico agrupado por comprador <input type="radio"/> Prev.Diaria por departamento <input type="radio"/> Prev.Diaria por comprador	Ordenar por <input type="radio"/> Código <input type="radio"/> Descrição <input type="radio"/> Valor venda mês <input type="radio"/> Valor venda dia <input type="radio"/> %MC mês <input type="radio"/> Valor estoque <input checked="" type="radio"/> Classe produto <input type="radio"/> %Lucro mês
Qtde de itens <input checked="" type="radio"/> Todos <input type="radio"/> Definir qtde.	

A opção **%Lucro** mês apresenta os produtos por sua porcentagem de lucro em ordem decrescente;

Critérios de pesquisa	Opções
Tipo relatório <input checked="" type="radio"/> Classificação ABC <input type="radio"/> Analítico agrupado por depto./seção <input type="radio"/> Analítico agrupado por comprador <input type="radio"/> Prev.Diaria por departamento <input type="radio"/> Prev.Diaria por comprador	Ordenar por <input type="radio"/> Código <input type="radio"/> Descrição <input type="radio"/> Valor venda mês <input type="radio"/> Valor venda dia <input type="radio"/> %MC mês <input type="radio"/> Valor estoque <input type="radio"/> Classe produto <input checked="" type="radio"/> %Lucro mês
Qtde de itens <input checked="" type="radio"/> Todos <input type="radio"/> Definir qtde.	

A caixa **Qtde de itens** permite o usuário definir a apresentação das informações conforme a quantidade dos itens;



147 - Custo/Venda/Lucro
Winthor - PC Sistemas 1 - PCADMIN (PROD@GEOLAB) PC31E147 Versão 23.10.09

Critérios de pesquisa | **Opções**

Tipo relatório
 Classificação ABC
 Analítico agrupado por depto./seção
 Analítico agrupado por comprador
 Prev.Diaria por departamento
 Prev.Diaria por comprador

Ordenar por
 Código
 Descrição
 Valor venda mês
 Valor venda dia
 %MC mês
 Valor estoque
 Classe produto
 %Lucro mês

Qtde de itens
 Todos
 Definir qtde.

Por departamento | **Por fornecedor** | **Por comprador** | **Por distribuição**

Lista | Gráfico de percentual de Participação X Departamento | Gráfico de percentual de Participação / Lucro X Departamento | Gráfico de Vl. venda

Departamento		Estoque atual		Venda dia						
Cód.	Descrição	Valor custo fin.	Valor custo real+ICMS	% Pesl	%P.	Valor venda	%Part	%Luc.	%MC	Valc
Não existem registros a serem mostrados										

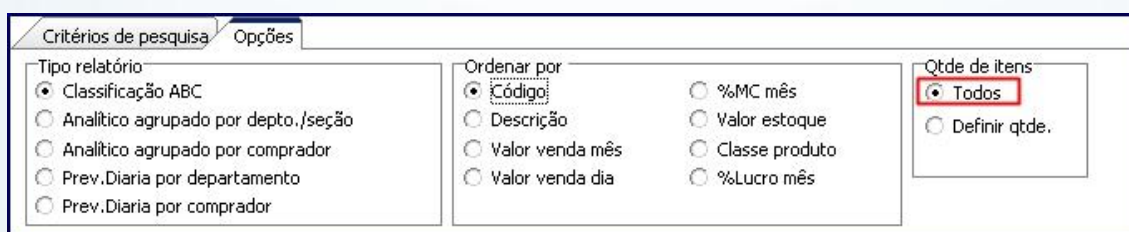
Tipo relatório
 Completo Por período **Emitir**

Valor estoque atual
 Valor Custo Fin. Custo Real + ICMS

Venda dia
 Valor Custo Fin. Valor Venda %Luc.

Venda acumulada
 Valor Custo Fin. Valor Venda %Luc. Vl. bonific.

A opção **Todos** apresenta todos os produtos vendidos e faturados;



Critérios de pesquisa | **Opções**

Tipo relatório
 Classificação ABC
 Analítico agrupado por depto./seção
 Analítico agrupado por comprador
 Prev.Diaria por departamento
 Prev.Diaria por comprador

Ordenar por
 Código
 Descrição
 Valor venda mês
 Valor venda dia
 %MC mês
 Valor estoque
 Classe produto
 %Lucro mês

Qtde de itens
 Todos
 Definir qtde.

A opção **Definir qtde** habilita um campo para o usuário informar a quantidade de produtos mais vendidos a ser apresentados no relatório;

Critérios de pesquisa		Opções	
Tipo relatório <input checked="" type="radio"/> Classificação ABC <input type="radio"/> Analítico agrupado por depto./seção <input type="radio"/> Analítico agrupado por comprador <input type="radio"/> Prev.Diaria por departamento <input type="radio"/> Prev.Diaria por comprador		Ordenar por <input checked="" type="radio"/> Código <input type="radio"/> Descrição <input type="radio"/> Valor venda mês <input type="radio"/> Valor venda dia <input type="radio"/> %MC mês <input type="radio"/> Valor estoque <input type="radio"/> Classe produto <input type="radio"/> %Lucro mês	
		Qtde de itens <input type="radio"/> Todos <input checked="" type="radio"/> Definir qtde.	

Para todas as abas da rotina estão disponíveis as sub abas:

Por departamento – Permite a visualização e emissão de relatórios das vendas por departamento, sendo as informações apresentadas em planilhas e gráficos;

147 - Custo/Venda/Lucro
? [max] [min] [close]

Winthor - PC Sistemas

Critérios de pesquisa		Opções	
Tipo relatório <input type="radio"/> Classificação ABC <input type="radio"/> Analítico agrupado por depto./seção <input type="radio"/> Analítico agrupado por comprador <input type="radio"/> Prev.Diaria por departamento <input type="radio"/> Prev.Diaria por comprador		Ordenar por <input type="radio"/> Código <input type="radio"/> Descrição <input type="radio"/> Valor venda mês <input type="radio"/> Valor venda dia <input type="radio"/> %MC mês <input type="radio"/> Valor estoque <input type="radio"/> Classe produto <input type="radio"/> %Lucro mês	
		Qtde de itens <input type="radio"/> Todos <input checked="" type="radio"/> Definir qtde. <input style="width: 50px;" type="text" value="0,00"/>	

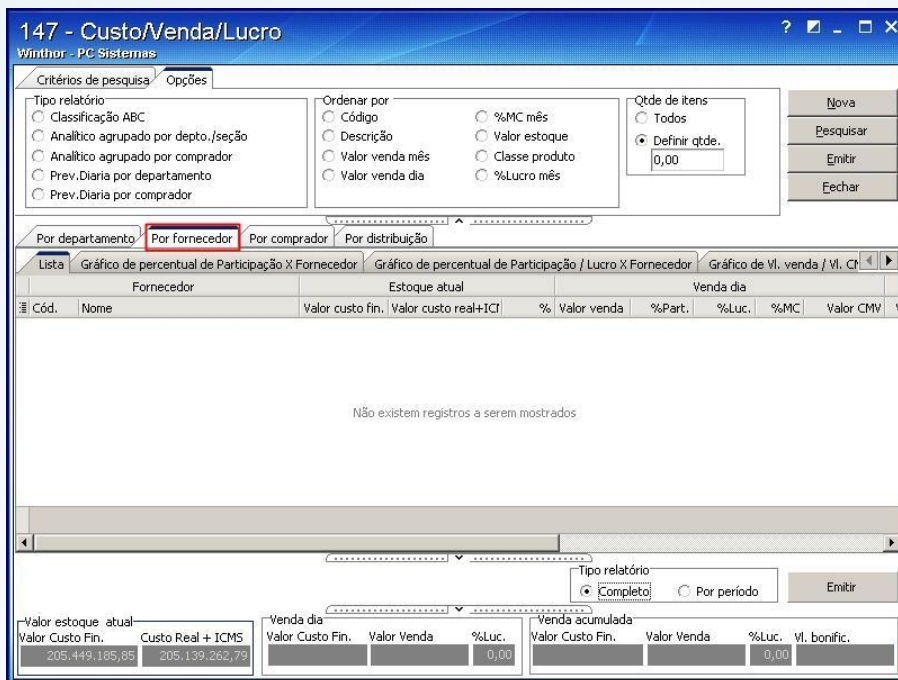
Por departamento
 Por fornecedor
 Por comprador
 Por distribuição

Departamento		Estoque atual				Venda dia				
ini										
iii	Cód.	Descrição	Valor custo fin.	Valor custo real+ICMS	% Pesl	%P.	Valor venda	%Part	%Luc.	%MC
Não existem registros a serem mostrados										

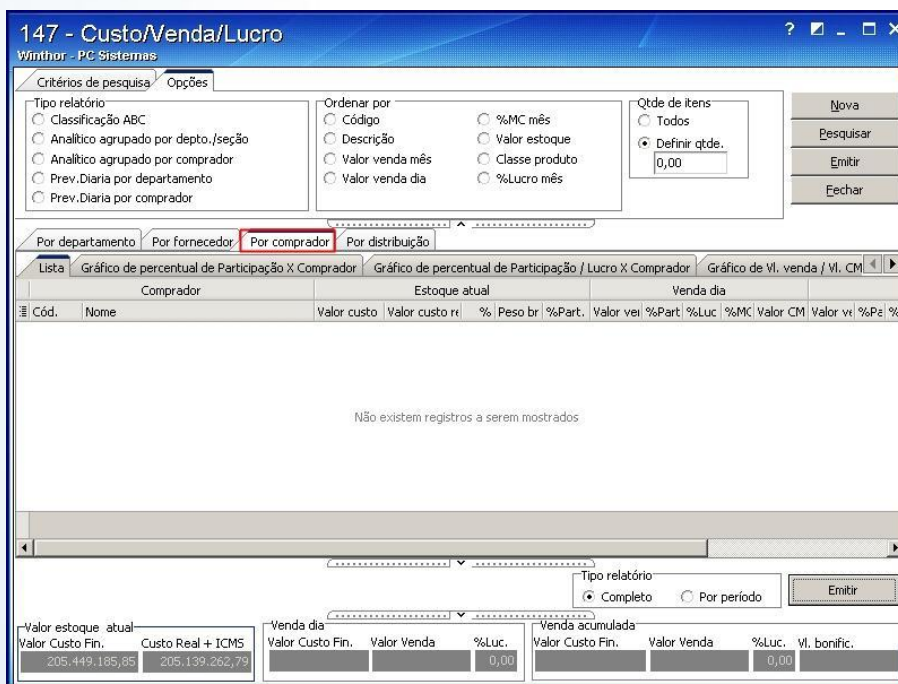
Tipo relatório
 Completo
 Por período

Valor estoque atual		Venda dia			Venda acumulada			
Valor	Custo	Valor	Valor	%Luc.	Valor	Valor	%Luc.	Vl. bonific.
Custo Fin.	Real + ICMS	Custo Fin.	Venda	%Luc.	Custo Fin.	Venda	%Luc.	

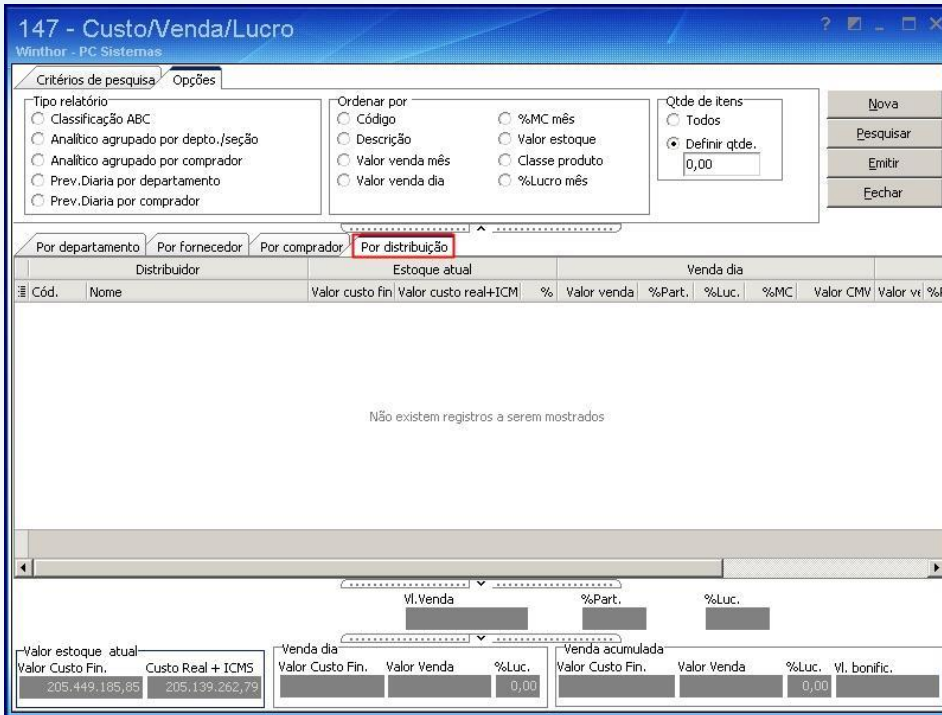
Por fornecedor permite a visualização e emissão de relatórios dos produtos por fornecedor, sendo as informações apresentadas em planilhas e gráficos;



Por comprador permite a visualização e emissão de relatórios dos produtos por comprador;



Por distribuição permite a visualização e emissão de relatórios dos produtos por distribuição;



147 - Custo/Venda/Lucro
Winthor - PC Sistemas

Critérios de pesquisa | **Opções**

Tipo relatório:
 Classificação ABC
 Analítico agrupado por depto./seção
 Analítico agrupado por comprador
 Prev.Diaria por departamento
 Prev.Diaria por comprador

Ordenar por:
 Código
 Descrição
 Valor venda mês
 Valor venda dia
 %MC mês
 Valor estoque
 Classe produto
 %Lucro mês

Qtde de itens:
 Todos
 Definir qtde.
 0,00

Nova
Pesquisar
Emitir
Fechar

Por departamento | Por fornecedor | Por comprador | **Por distribuição**

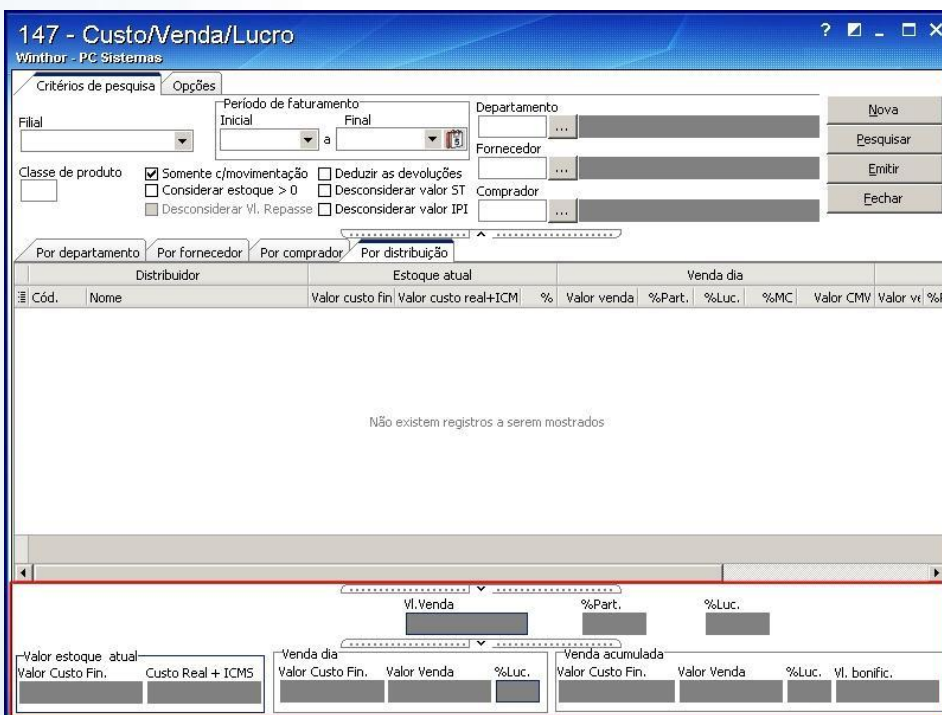
Distribuidor		Estoque atual			Venda dia						
Cód.	Nome	Valor custo fin	Valor custo real+ICM	%	Valor venda	%Part.	%Luc.	%MC	Valor CMV	Valor vt	%P
Não existem registros a serem mostrados											

Vi.Venda | %Part. | %Luc.

Valor estoque atual: 205.449,185,85 | Custo Real + ICMS: 205.139.262,78

Venda dia: Valor Custo Fin. | Valor Venda | %Luc. | Venda acumulada: Valor Custo Fin. | Valor Venda | %Luc. | Vi. bonific.

Há alguns campos não editáveis na rotina, são eles:



147 - Custo/Venda/Lucro
Winthor - PC Sistemas

Critérios de pesquisa | **Opções**

Filial: [] | Período de faturamento: Inicial [] a Final [] | Departamento: []
 Classe de produto: Somente c/movimentação | Deduzir as devoluções
 Considerar estoque > 0 | Desconsiderar valor ST
 Desconsiderar Vl. Repasse | Desconsiderar valor IPI | Comprador: []

Nova
Pesquisar
Emitir
Fechar

Por departamento | Por fornecedor | Por comprador | **Por distribuição**

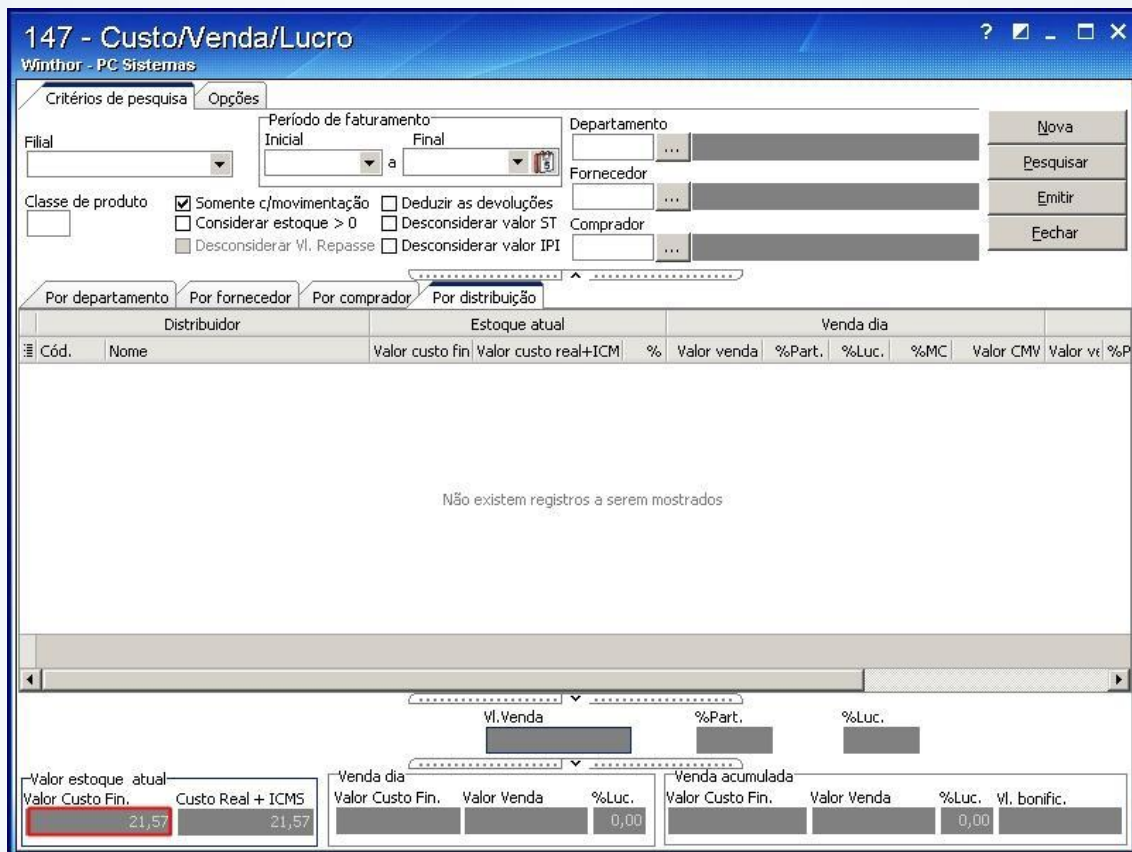
Distribuidor		Estoque atual			Venda dia						
Cód.	Nome	Valor custo fin	Valor custo real+ICM	%	Valor venda	%Part.	%Luc.	%MC	Valor CMV	Valor vt	%P
Não existem registros a serem mostrados											

Vi.Venda | %Part. | %Luc.

Valor estoque atual: [] | Custo Real + ICMS: []

Venda dia: Valor Custo Fin. | Valor Venda | %Luc. | Venda acumulada: Valor Custo Fin. | Valor Venda | %Luc. | Vi. bonific.

O campo **Valor Custo Fin** da caixa **Valor estoque atual** apresenta o custo de entrada do produto em estoque (sem impostos). Este custo é cadastrado na rotina **1103 – Alterar Custo do Produto** e seu cálculo é **Custo Financeiro = ((Qtde.Ant x Custo.Financ.Ant) + (Qtde.Entrada x Base Custo Financ.)) / (Qtde. Anterior + Qtde Entrada);**



O campo **Custo Real + ICMS** da caixa **Valor estoque atual** apresenta o valor total da soma do custo real médio do produto com o ICMS;

147 - Custo/Venda/Lucro
Winthor - PC Sistemas

Critérios de pesquisa | **Opções**

Filial: Período de faturamento: Inicial a Final

Departamento:

Fornecedor:

Comprador:

Classe de produto:

Somente c/movimentação Deduzir as devoluções
 Considerar estoque > 0 Desconsiderar valor ST
 Desconsiderar Vl. Repasse Desconsiderar valor IPI

Por departamento | Por fornecedor | Por comprador | Por distribuição

Cód.	Nome	Estoque atual		Venda dia				Valor CMV	Valor vt %P
		Valor custo fin	Valor custo real+ICM %	Valor venda	%Part.	%Luc.	%MC		
Não existem registros a serem mostrados									

Valor estoque atual	Valor Custo Fin.	Custo Real + ICMS	Valor Custo Fin.	Valor Venda	%Luc.	Valor Custo Fin.	Valor Venda	%Luc.	Vl. bonific.
	21,57	21,57			0,00			0,00	

O campo **Valor Custo Fin** da caixa **Venda dia** apresenta o custo de entrada do produto em estoque (sem impostos). Este custo é cadastrado na rotina **1103 – Alterar Custo do Produto** e seu cálculo é **Custo Financeiro = ((Qtde.Ant x Custo.Financ.Ant) + (Qtde.Entrada x Base Custo Financ.)) / (Qtde. Anterior + Qtde Entrada);**

Valor estoque atual	Valor Custo Fin.	Custo Real + ICMS	Valor Custo Fin.	Valor Venda	%Luc.	Valor Custo Fin.	Valor Venda	%Luc.	Vl. bonific.

O campo **%Lucro** da caixa **Venda dia** apresenta o percentual de lucro embutido no produto incluído. É o cálculo entre o custo do produto vendido (CMV) e o preço de venda.

Exemplo: CMV = R\$ 90,00 e Preço de Venda = R\$ 100,00

$$\% \text{ Lucro} = (\text{Pvenda} - \text{CMV}) * 100$$

$$\% \text{ Lucro} = (100 - 90)/90 * 100$$

$$\% \text{ Lucro} = \text{R\$ } 11,11$$

Valor estoque atual		Venda dia			Venda acumulada			
Valor Custo Fin.	Custo Real + ICMS	Valor Custo Fin.	Valor Venda	%Luc.	Valor Custo Fin.	Valor Venda	%Luc.	vl. bonific.

O campo **Valor Custo Fin.** Da caixa **Venda acumulada** apresenta o custo da entrada do produto.

Valor estoque atual		Venda dia			Venda acumulada			
Valor Custo Fin.	Custo Real + ICMS	Valor Custo Fin.	Valor Venda	%Luc.	Valor Custo Fin.	Valor Venda	%Luc.	vl. bonific.
	21,57			0,00			0,00	

O campo **Valor venda** da caixa **Venda acumulada** apresenta o valor total de todas as vendas faturadas;

Valor estoque atual		Venda dia			Venda acumulada			
Valor Custo Fin.	Custo Real + ICMS	Valor Custo Fin.	Valor Venda	%Luc.	Valor Custo Fin.	Valor Venda	%Luc.	vl. bonific.
	21,57			0,00			0,00	

O campo **%Lucro** da caixa **Venda acumulada** apresenta o percentual de lucro embutido no produto incluído. É o cálculo entre o custo do produto vendido (CMV) e o preço de venda.

Exemplo: CMV = R\$ 90,00 e Preço de Venda = R\$ 100,00

$$\% \text{ Lucro} = (\text{Pvenda} - \text{CMV}) * 100$$

$$\% \text{ Lucro} = (100 - 90)/90 * 100$$

$$\% \text{ Lucro} = \text{R\$ } 11,11$$

Valor estoque atual		Venda dia		Venda acumulada	
Valor Custo Fin.	Custo Real + ICMS	Valor Custo Fin.	Valor Venda	%Luc.	Valor Custo Fin.
					Valor Venda
					%Luc.
					VI. bonific.

O campo **VI. Bonific.** Da **caixa Venda acumulada** apresenta os valores referentes às vendas bonificadas;

Valor estoque atual		Venda dia		Venda acumulada		Tipo relatório	Emitir
Valor Custo Fin.	Custo Real + ICMS	Valor Custo Fin.	Valor Venda	%Luc.	Valor Custo Fin.	<input type="radio"/> Completo	<input type="radio"/> Por período
					Valor Venda		
					%Luc.		
					VI. bonific.		

O campo **Nova** é utilizado para permitir a alteração dos filtros informados pelo usuário para que seja realizada uma nova pesquisa;

147 - Custo/Venda/Lucro

Winthor - PC Sistemas

Critérios de pesquisa

Filial:

Período de faturamento: Inicial a Final

Departamento:

Fornecedor:

Comprador:

Opções

Classe de produto:

Somente c/movimentação

Considerar estoque > 0

Desconsiderar Vl. Repasse

Deduzir as devoluções

Desconsiderar valor ST

Desconsiderar valor IPI

Nova

Pesquisar

Emitir

Fechar

Por departamento | Por fornecedor | Por comprador | Por distribuição

Lista | Gráfico de percentual de Participação X Departamento | Gráfico de percentual de Participação / Lucro X Departamento | Gráfico de Vl. venda

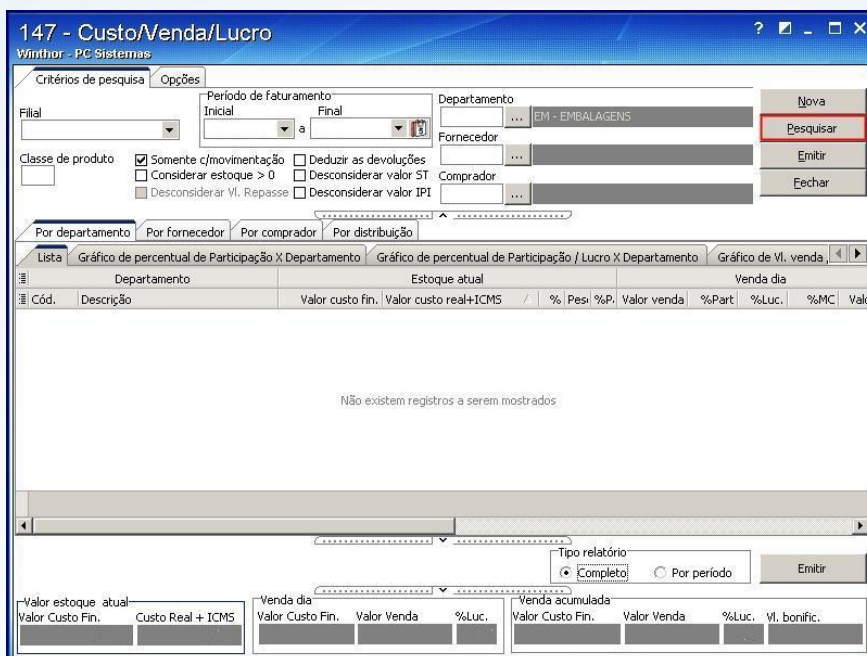
Departamento		Estoque atual			Venda dia					
Cód.	Descrição	Valor custo fin.	Valor custo real+ICMS	% Pes	%P.	Valor venda	%Part	%Luc.	%MC	Valc
Não existem registros a serem mostrados										

Tipo relatório: Completo Por período

Emitir

Valor estoque atual		Venda dia		Venda acumulada	
Valor Custo Fin.	Custo Real + ICMS	Valor Custo Fin.	Valor Venda	%Luc.	Valor Custo Fin.
					Valor Venda
					%Luc.
					VI. bonific.

O campo **Pesquisar** é utilizado para realizar pesquisa conforme preenchimento dos filtros informados na tela principal da rotina;



147 - Custo/Venda/Lucro
Winthor - PC Sistemas

Critérios de pesquisa | Opções

Filial: [] Período de faturamento: Inicial [] a Final [] Departamento: [] Nova

Classe de produto: Somente c/movimentação Deduzir as devoluções Considerar estoque > 0 Desconsiderar valor ST Desconsiderar vl. Repasse Desconsiderar valor IPI

Por departamento | Por fornecedor | Por comprador | Por distribuição

Lista | Gráfico de percentual de Participação X Departamento | Gráfico de percentual de Participação / Lucro X Departamento | Gráfico de vl. venda

Departamento	Estoque atual	Venda dia
Cód.	Descrição	Valor custo fin. Valor custo real+ICMS / % Pesl %P. Valor venda %Part %Luc. %MC
Não existem registros a serem mostrados		

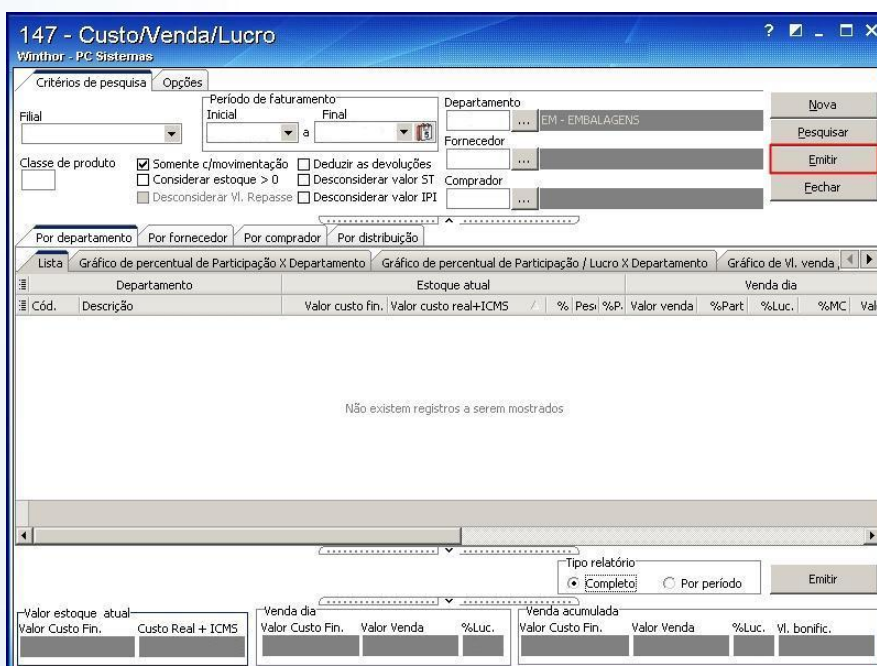
Tipo relatório: Completo Por período Emitir

Valor estoque atual: Valor Custo Fin. Custo Real + ICMS

Venda dia: Valor Custo Fin. Valor Venda %Luc.

Venda acumulada: Valor Custo Fin. Valor Venda %Luc. vl. bonific.

O campo **Emitir** é utilizado para visualizar e emitir relatórios;



147 - Custo/Venda/Lucro
Winthor - PC Sistemas

Critérios de pesquisa | Opções

Filial: [] Período de faturamento: Inicial [] a Final [] Departamento: [] Nova

Classe de produto: Somente c/movimentação Deduzir as devoluções Considerar estoque > 0 Desconsiderar valor ST Desconsiderar vl. Repasse Desconsiderar valor IPI

Por departamento | Por fornecedor | Por comprador | Por distribuição

Lista | Gráfico de percentual de Participação X Departamento | Gráfico de percentual de Participação / Lucro X Departamento | Gráfico de vl. venda

Departamento	Estoque atual	Venda dia
Cód.	Descrição	Valor custo fin. Valor custo real+ICMS / % Pesl %P. Valor venda %Part %Luc. %MC
Não existem registros a serem mostrados		

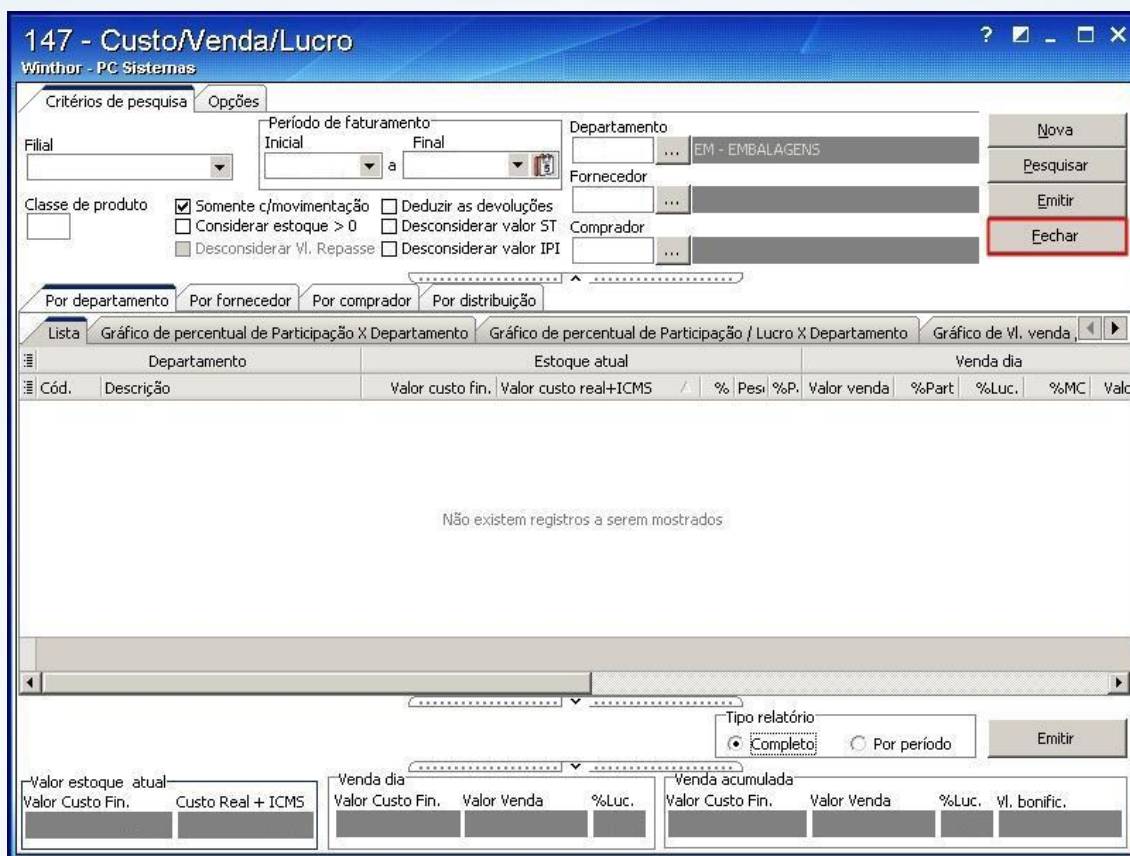
Tipo relatório: Completo Por período Emitir

Valor estoque atual: Valor Custo Fin. Custo Real + ICMS

Venda dia: Valor Custo Fin. Valor Venda %Luc.

Venda acumulada: Valor Custo Fin. Valor Venda %Luc. vl. bonific.

O campo **Fechar** é utilizado para fechar a rotina;



147 - Custo/Venda/Lucro
Winthor - PC Sistemas

Critérios de pesquisa Opções

Filial: [] Período de faturamento: Inicial [] a Final [] Departamento: [EM - EMBALAGENS] Nova

Classe de produto: [] Somente c/movimentação Deduzir as devoluções Fornecedor: [] Pesquisar

Considerar estoque > 0 Desconsiderar valor ST Comprador: [] Emitir

Desconsiderar Vl. Repasse Desconsiderar valor IPI **Fechar**

Por departamento Por fornecedor Por comprador Por distribuição

Lista Gráfico de percentual de Participação X Departamento Gráfico de percentual de Participação / Lucro X Departamento Gráfico de Vl. venda

Departamento		Estoque atual			Venda dia					
Cód.	Descrição	Valor custo fin.	Valor custo real+ICMS	% Pes	%P.	Valor venda	%Part	%Luc.	%MC	Valc
Não existem registros a serem mostrados										

Tipo relatório: Completo Por período Emitir

Valor estoque atual: Valor Custo Fin. Custo Real + ICMS

Venda dia: Valor Custo Fin. Valor Venda %Luc.

Venda acumulada: Valor Custo Fin. Valor Venda %Luc. Vl. bonific.

Observação: para utilização da rotina 147 deve-se executar a rotina 504 – Atualização Diária I;

Mantenha o **WinThor Atualizado**, assim você proporciona o crescimento da sua empresa através de soluções criadas especialmente para o seu negócio!

Colocamo-nos a disposição para maiores esclarecimentos e sugestões.

Fale com a PC: www.pcsist.com.br

Central de Relacionamento - (62) 3250 0210